



“Τηλεδιάσκεψη της εταιρείας ΕΥΑΘ Α.Ε. για την Ενημέρωση αναλυτών και θεσμικών επενδυτών για τα Ετήσια Οικονομικά Αποτελέσματα 2024”

**Εγνατία 127, 54635, Θεσσαλονίκη
Τηλ : +30 2310 572 000**

Τρίτη, 29^η Απριλίου 2025, 11:00 GR Time

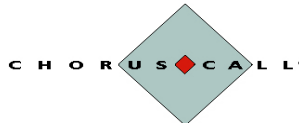
Ομιλητές:

Κ. Άγης Παπαδόπουλος, Πρόεδρος μη εκτελεστικό μέλος

Κ. Άνθιμος Αμανατίδης, Διευθύνων Σύμβουλος, εκτελεστικό μέλος

Κ. Δημήτρης Αλεξανδρής, Διευθυντής Οικονομικών

Conference Call Conducted by Chorus Call Hellas



CHORUS CALL HELLAS
PROVIDER OF TELECONFERENCING SERVICES
TEL: +30 210 94 27 300
FAX: + 30 210 94 27 330
Web: www.choruscall.com

OPERATOR: Κυρίες και Κύριοι, καλημέρα σας, είμαι ο Βασίλειος, Operator της Chorus Call.

Καλώς ήρθατε και σας ευχαριστούμε πολύ για τη συμμετοχή σας στην παρουσίαση της εταιρείας ΕΥΑΘ Α.Ε. των Ετήσιων Οικονομικών Αποτελεσμάτων για το έτος 2024.

Ο Πρόεδρος της Εταιρείας, κ. Άγης Παπαδόπουλος, θα ανοίξει την παρουσίαση και κατόπιν θα δώσει τον λόγο στον κύριο Δημήτρη Αλεξανδρή, CFO της ΕΥΑΘ και στον κύριο Άνθιμο Αμανατίδη, CEO, της ΕΥΑΘ Α.Ε να παρουσιάσουν αναλυτικά τα αποτελέσματα.

Μετά το πέρας της παρουσίασης θα ακολουθήσει συζήτηση με ερωτήσεις και απαντήσεις (Q&A). Μπορείτε να θέσετε την ερώτησή σας δια ζώσης ή μέσω της διαδικτυακής πλατφόρμας, χρησιμοποιώντας το πλαίσιο "Κάντε μια Ερώτηση" στο κάτω μέρος της σελίδας της παρουσίασης.

Και τώρα θα ήθελα να δώσω το λόγο στον Πρόεδρο της ΕΥΑΘ κύριο Άγι Παπαδόπουλο.

Παρακαλώ, έχετε τον λόγο.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Καλημέρα και από εμένα και από τους τρεις μας. Καλώς ήρθατε στην παρουσίαση των Οικονομικών Αποτελεσμάτων για το 2024. Νομίζω ότι λίγα λόγια εισαγωγικά από εμένα, διότι όπως ξέρουμε, είμαστε σε μια εποχή με μεγάλες αβεβαιότητες, οι οποίες αφορούν άμεσα τον κλάδο του νερού.

Είναι γνωστό ποια είναι η σημασία του νερού, τόσο για την ευημερία των ανθρώπων, όλων μας, όσο και για την οικονομική ανάπτυξη. Είναι γνωστό ότι περίπου το 1/4 του παγκόσμιου πληθυσμού έχει πρόβλημα, έχει επισφάλεια στην πρόσβαση σε ασφαλές νερό. Αυτό που πολλές φορές αγνοούμε, είναι ότι το νερό είναι ένας πεπερασμένος φυσικός πόρος, που έχει μεν

παγκόσμια σημασία, αλλά που δυστυχώς η αξιοποίησή του υπόκειται σε χρονικούς και οικολογικούς περιορισμούς. Και βεβαίως ότι το νερό έχει ανεκτίμητη αξία, αλλά έχει και ένα πολύ συγκεκριμένο κόστος παραγωγής, όπως όλες οι Εταιρείες που ασχολούνται με την ύδρευση, γνωρίζουν καλά.

Δυο λόγια για το άμεσο μέλλον. Τα δεδομένα. Η χρονιά που μας πέρασε, το '24, ήταν το θερμότερο έτος για την Ελλάδα, από τότε που συλλέγονται από το Εθνικό Μετεωροσκοπείο κλιματικά δεδομένα το 80 περίπου. Είχαμε κατά 1,7 βαθμό περίπου υψηλότερη μέση θερμοκρασία σε σχέση με την τελευταία 30ετία. Και αν φαίνεται μικρή αυτή η αύξηση, μια τέτοια μέση τιμή έχει πολύ σημαντικές επιπτώσεις. Ταυτόχρονα ήταν και η πιο άνυδρη χρονιά της τελευταίας 30ετίας και αυτό σε κάποιες περιοχές της χώρας έχει γίνει ήδη πολύ άμεσα αντιληπτό. Για μας εδώ δεν είναι ακόμα τόσο έντονο ως πρόβλημα, αλλά δεν μπορούμε να το αγνοήσουμε.

Εάν δει κανείς τις προβλέψεις με βάση τις Μελέτες της Ακαδημίας Αθηνών, τότε ως το 2050, ένα σημαντικό μέρος της Ελληνικής Επικράτειας, κυρίως μάλιστα αυτό το οποίο έχει την μεγαλύτερη πληθυσμιακή συγκέντρωση, θα αντιμετωπίσει τις συνέπειες της Κλιματικής Αλλαγής, με το κλίμα να γίνεται όλο και πιο ξηρό και άνυδρο.

Υπό αυτή την έννοια έχει ενδιαφέρον να δει κανείς, ποιος είναι ο ρόλος και ποια είναι η αποστολή μιας Εταιρείας όπως είναι η ΕΥΑΘ, διότι αν κανείς αναλογιστεί ότι σκοπός μας είναι να διασφαλίσουμε την παροχή νερού στους κατοίκους της ζώνης ευθύνης μας και την διαχείριση των υγρών αποβλήτων, διατηρώντας παράλληλα και ενισχύοντας την θέση μας ως μία Εταιρεία Ύδρευσης και Αποχέτευσης που έχει υποχρεώσεις απέναντι στους μετόχους της, αλλά και σε όλη την κοινωνία, πρέπει επομένως να κινηθούμε στην λογική, αφενός μεν, της

βιώσιμης ανάπτυξης με την έννοια του περιβάλλοντος, αλλά αφετέρου, και στην βιώσιμη ανάπτυξη με την έννοια της οικονομίας. Και όλα αυτά παραμένοντας αξιόπιστοι εταίροι της κοινωνίας, των επαγγελματικών ομάδων και των διαφόρων Φορέων που αυτοί εκπροσωπούν.

Σύντομη ιστορική αναδρομή για τους νεώτερους ενδεχομένως εξ ημών.

Από την εποχή που υπήρχαν ο «Οργανισμός Ύδρευσης & Αποχέτευσης Θεσσαλονίκης» οι συγχωνεύθηκαν στο τέλος του 20^{ου} αιώνα, περάσαμε στην δημιουργία της ΕΥΑΘ, στην εισαγωγή της στο Χρηματιστήριο, και σήμερα είμαστε μία Εταιρεία η οποία προσπαθεί, και νομίζω σε μεγάλο βαθμό το πετυχαίνει, να προσαρμοστεί στις απαιτήσεις αυτές όπως διατυπώθηκαν πριν, για τη βιωσιμότητα για την διασφάλιση της υδροδότησης και την διαχείριση των υγρών αποβλήτων.

Είμαστε μια Εταιρεία που αυτή την στιγμή απασχολεί 345 άτομα. Προμηθεύει περίπου 1,3 εκατομμύρια κατοίκους και επισκέπτες. Όλοι έχουμε δει ότι η Θεσσαλονίκη γίνεται όλο και πιο αγαπητός τουριστικός προορισμός, με υπηρεσίες παροχής νερού και αποχέτευσης.

Για να το πετύχουμε αυτό έχουμε περίπου 2.700 χιλιόμετρα δικτύου διανομής νερού. Να σκεφθείτε, τα 2.700 χιλιόμετρα είναι 5 φορές η διαδρομή Αθήνα - Θεσσαλονίκη έτσι; Στο εμβαδόν της πόλης. Και ένα αντίστοιχο δίκτυο αποχέτευσης περίπου 1800 χιλιόμετρα. Και προμηθεύουμε με περίπου 250.000 κυβικά μέτρα νερό την πόλη, το οποίο σημαίνει ότι πρέπει να επεξεργαζόμαστε γύρω στα 60,5 εκατομμύρια τόνους, συμβατικούς τόνους - αν το θέλετε καλύτερα - υγρά απόβλητα.

Αυτό γίνεται με τις συνδέσεις περίπου 520.000 μετρητών που είναι οι καταναλωτές μας και άλλες 71.000 συνδέσεις

αποχέτευσης και όλα αυτά καταλήγουν σε ένα οικονομικό αποτέλεσμα το οποίο για το 24. Ήταν ένας κύκλος εργασιών της τάξεως των 85 εκατομμυρίων, ενώ την τελευταία 5ετία υλοποιήσαμε επενδύσεις 52,3 εκατομμυρίων ευρώ. Όπως μπορεί να φανεί και στο διάγραμμα, υπάρχει μία σαφής ανοδική πορεία έχουμε διακοπή την χρονιά του '22 που είχαμε την έναρξη του πολέμου στην Ουκρανία.

Τούτων όλων λεχθέντων στόχοι της Εταιρείας είναι: Πρώτον και κύριο, η διατήρηση της βιωσιμότητας του υδάτινου οικοσυστήματος των διαθέσιμων πόρων. Διότι εάν δεν πετύχουμε σε αυτό τον στόχο, τότε όλα τα υπόλοιπα θα είναι πολύ δύσκολο να επιτευχθούν. Για τον σκοπό αυτό γίνονται επενδύσεις σε υποδομές και εκσυγχρονισμός με αξιοποίηση των δυνατοτήτων της Τεχνολογίας, ούτως ώστε να διασφαλίζεται η παροχή υψηλής ποιότητας νερού.

Δεύτερον. Ως απόρροια αφενός μεν της Κλιματικής Αλλαγής, αλλά και στο πλαίσιο της ασφάλειας έναντι πιθανών καταστάσεων - είδατε τι έγινε στην Ιβηρική χθες - έχουμε ως στόχο την ανάπτυξη μιας πιο σύγχρονης, πιο ανθεκτικής υποδομής, και αυτό σημαίνει, επέκταση του δικτύου, σημαίνει βελτίωση της αποδοτικότητας στην διαχείριση του υδάτινου πόρου, σημαίνει προφανώς αύξηση της αποδοτικότητας συνολικά.

Προχωράμε και έχουμε κάνει ήδη σημαντικά βήματα σε αυτό που λέγεται ψηφιακός μετασχηματισμός, που δεν είναι απλώς η αξιοποίηση των δυνατοτήτων της Τεχνολογίας της Πληροφορικής, αλλά στην πραγματικότητα ο μετασχηματισμός της Εταιρίας, ώστε να μπορεί να αξιοποιεί αυτά τα εργαλεία, αλλά ταυτόχρονα επίσης, συνεχίζουμε να εξυπηρετούμε και τους ...την πόλη μας, τους ανθρώπους μας, σε αυτό που αποκαλείται Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη.

Νομίζω ότι αυτά ήταν μία καλή εισαγωγή, για να περάσουμε σε αυτό που όλοι περιμένουμε, τα Οικονομικά Αποτελέσματα για το 2024 και τον λόγο έχει ο Οικονομικός Διευθυντής μας, ο Δημήτρης Αλεξανδρής.

ΑΛΕΞΑΝΔΡΗΣ Δ.:

Να σας καλωσορίσω και εγώ στην σημερινή ενημέρωση. Θα προχωρήσουμε αμέσως στα Οικονομικά Αποτελέσματα, στην ανάλυσή τους. Όπως είπε και ο κ. Πρόεδρος πριν από λίγο, είχαμε τον κύκλο εργασιών στα 85.000.000 αυξημένο, με αντίστοιχη μείωση στο κόστος πωλήσεων. Αυτό μας έδωσε ένα αρκετά μεγάλο μικτό περιθώριο κέρδους.

Λειτουργικά αποτελέσματα στα 6,3 εκατομμύρια έναντι 2.000.000 πέρσι. Το EBITDA αρκετά ψηλά, στα 12,6 εκατομμύρια, έναντι 8,3 πέρυσι. Και οδηγούμαστε σε ένα αποτέλεσμα προ φόρων, προερχόμαστε σε προ 4ετίας - 5ετίας αποτελέσματα πλέον, ...στα 8,4 εκατομμύρια. Μετά από αυτό το αποτέλεσμα, κοντά στα 6.000.000, 5,9 εκατομμύρια, σε σχέση με τα 1,4 που είχαμε πέρυσι, αύξηση 315%.

Να προχωρήσουμε λίγο σε κάποια συνοπτικά.

Βλέπουμε ότι από τις πωλήσεις είχαμε μια αύξηση στα 3,7 εκατομμύρια. Η άνοδος ήταν 4,5%. Γιατί την είχαμε αυτή την αύξηση; Είχαμε και αύξηση της κατανάλωσης. Πέρασε στο δίκτυο σε σχέση με πέρυσι περισσότερο από 1.000.000 κυβικά νερού επιπλέον. Είχαμε αύξηση στις συνδέσεις της ύδρευσης περίπου στις 2.000 και περίπου 1.000 συνδέσεις επιπλέον αποχέτευσης σε σχέση με το 2023.

Επομένως, στο μικτό κέρδος έχουμε μια άνοδο της τάξεως των 5,7 εκατομμυρίων και σε λειτουργικό αποτέλεσμα συν 4,4 εκατομμύρια. Να δούμε τώρα τι έγινε και οδηγηθήκαμε σε αυτές τις αυξήσεις; Το EBITDA βλέπουμε μια αύξηση 53%. Από το 8,3

στο 12,6. Βασικό η μείωση κόστους ηλεκτρικής ενέργειας. Παρακάτω ανάλυση από τον Διευθύνοντα Σύμβουλο.

Είχαμε - όπως είπαμε - και την αύξηση των πωλήσεων. Αρνητικά επέδρασαν οι αμοιβές και τα έξοδα Προσωπικού, καθώς και οι αυξήσεις αμοιβών και παροχών Τρίτων.

Στα κέρδη προ φόρων τώρα είχαμε μια αύξηση 195%. Μεγάλη αύξηση είχαμε και στα χρηματοοικονομικά έσοδα. Έσοδα από τόκους καταθέσεων κλπ. Αυτό σημαίνει ότι χειριστήκαμε αρκετά καλά τα κεφάλαιά μας.

Να δούμε τώρα και τα σημαντικότερα κόστη. Ξεκινάμε με τον εξήντα, με τις αμοιβές και έξοδα Προσωπικού. Έχουμε μια αύξηση εδώ γύρω στις 900.000. Οφείλεται, ο πρώτος και βασικότερος λόγος είναι η ολοκλήρωση της πρόσληψης των Υπαλλήλων στην ΕΥΑΘ από την Προκήρυξη 10Κ, και μετά έρχεται και κάποια αύξηση που είχαμε στην Επιχειρησιακή Συλλογική Σύμβαση Εργασίας.

Το κόστος ηλεκτρικής ενέργειας μείον 2,3 εκατ. Δεν το αναλύω περαιτέρω. Θα το αναλύσει ο Διευθύνων Σύμβουλος. Μείωση επίσης είχαμε και στα κόστη επισκευών και συντηρήσεων. Οι αποσβέσεις στα ίδια επίπεδα. Και τα λοιπά κόστη, είχαμε μια αύξηση κοντά στο 1.000.000.

Νέες αμοιβές για μελέτες. Προχωράει το Επενδυτικό, επομένως αυτά τα κόστη είναι λογικό να αυξάνονται. Και εδώ το διάγραμμα το καθιερωμένο που σας δείχνουμε κάθε χρόνο, πώς από τον κύκλο εργασιών συν - πλην τα διάφορα κονδύλια καταλήγουμε στα 5,9 εκατομμύρια κέρδη μετά φόρων, από 1,4 που είχαμε πέρυσι.

Στην συνέχεια τώρα θα γίνει μία ανάλυση από τον Διευθύνοντα Σύμβουλο, τόσο της πορείας της ενέργειας όσο και του λοιπού Επενδυτικού Προγράμματος της Εταιρείας.

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Καλησπέρα σας. Στην διαφάνεια αυτή βλέπουμε την εξέλιξη κόστους της ηλεκτρικής ενέργειας για το 2023. Η μέση μηνιαία τιμή ήταν 2.000.000, ενώ το 2024 η μέση μηνιαία τιμή ήταν 1,6, γεγονός που από την εφαρμογή του PPA που έγινε 1 Απριλίου του 2024, έχουμε μια εξοικονόμηση 1,2 εκατομμύρια.

Όπως θα δείτε και στην επόμενη διαφάνεια, είμαστε με το PPA η πλέον «Πράσινη» Εταιρεία Δημοσίου και είναι το 3^ο PPA το οποίο υπογράφηκε σε όλη την Ελλάδα. Έχουμε μία για 75.000 μεγαβατώρες το έτος. Έχουμε τιμή 82 ευρώ τη μεγαβατώρα από ένα αιολικό στο Ταράτσο Βοιωτίας και στην διαφάνεια την αριστερή βλέπουμε ακριβώς τις διακυμάνσεις της ηλεκτρικής ενέργειας, ενώ στην δεξιά διαφάνεια, βλέπουμε πόσο συμμετέχει στην κατανάλωση το PPA στην συνολική κατανάλωση που κάνουμε ανά μήνα σαν Εταιρεία.

Στην διαφάνεια βλέπουμε την συνολική θετική επίδραση του PPA, πέρα από τον Απρίλιο και τον Μάιο που οι τιμές ήταν χαμηλές της ηλεκτρικής ενέργειας και εμείς πληρώνουμε 82 € την μεγαβατώρα για 75.000 - όπως ανέφερα - μεγαβατώρες. Από τον Ιούνιο και μετά μέχρι τον Δεκέμβριο, βλέπουμε ότι είχαμε κέρδος, με ιδιαίτερη αύξηση, αυξημένο κέρδος, τον Ιούλιο, τον Νοέμβριο και τον Δεκέμβρη.

Στην διαφάνεια βλέπουμε την ανάλυση της κατανάλωσης νερού για την διετία 2023 - 2024. Βλέπουμε για το 2024 έχουμε μία αύξηση στην οικιακή χρήση, στην βιομηχανική και στο Δημόσιο και μία μείωση στους ΟΤΑ και στις ενισχύσεις των δικτύων.

Στην διαφάνεια βλέπουμε τη μετοχική σύνδεση της Εταιρείας όπου πλέον και μετά την απόφαση του ΣτΕ το 50 + 1 μετοχή ανήκει στο Ελληνικό Δημόσιο. Το 24,2 ανήκει στο Υπερταμείο και υπάρχει και το 5,5 στην «Veolia» πρώην «Suez» και οι υπόλοιποι λοιποί μέτοχοι.

Το Επενδυτικό μας Σχέδιο - Πλάνο, υποστηρίζει την βιώσιμη ανάπτυξη στην ΕΥΑΘ. Όσον αφορά την ύδρευση στόχος μας είναι, η διασφάλιση της αδιάλειπτης και ασφαλούς λειτουργίας των συστημάτων ύδρευσης και η παροχή νερού αρίστης ποιότητας. Η ανάπτυξη της Εταιρείας ως αποτελεσματικού διαχειριστή των υδάτινων πόρων, προστατεύοντας το περιβάλλον και ευρύτερα τον Θερμαϊκό.

Στόχος μας είναι η επέκταση της γεωγραφικής μας περιοχής, έτσι ώστε να αυξήσουμε και τον κύκλο εργασιών, με το να αυξήσουμε τον αριθμό των νοικοκυριών και των επιχειρήσεων που τροφοδοτούμε. Να αναβαθμίσουμε τις υποδομές μας και τα υφιστάμενα συστήματα, έτσι ώστε να έχουμε μείωση του λειτουργικού και ενεργειακού κόστους. Να παράγουμε φυσικά ηλεκτρική ενέργεια από Α.Π.Ε. Και όσον αφορά τις υπηρεσίες, οπωσδήποτε να βελτιώσουμε την εξυπηρέτηση των υπηρεσιών από τους καταναλωτές. Να κάνουμε επενδύσεις στην Τοπική Κοινότητα. Να συνδυάσουμε την επιχειρηματική δραστηριότητα με την κοινωνική ευθύνη μέσω του Κοινωνικού Τιμολογίου, το οποίο διαθέτουμε στους συμπολίτες μας μέσω του «ΗΔΙΚΑ» και φυσικά την αναβάθμιση της εξυπηρέτησης των πελατών μέσω των Συστημάτων ΙΤ.

Τώρα τρέχουμε ένα επενδυτικό πλάνο 2023-2028, 208.000.000 €. Τα σημαντικότερα έργα είναι όπως είπαμε, τα ΡΡΑ's. Ένα έργο 68.000.000 €. Η Σύμβαση αυτή προέβλεπε 100 γιγαβατώρες το έτος. Ήδη παίρνουμε τις 75 γιγαβατώρες από το υλικό που ανέφερα στο Ταράτσο Βοιωτίας και οι υπόλοιπες 25 με τιμή 67 € την μεγαβατώρα θα είναι τα φωτοβολταϊκά που θα μπουν από 1^η Ιουνίου του 2024. Άρα θα έχουμε περαιτέρω μείωση του ενεργειακού κόστους.

Την αντικατάσταση 200.000 συμβατικών υδρομέτρων από «έξυπνα» υδρόμετρα, όπου η Σύμβαση θα υπογραφεί την

Δευτέρα 5 Μαΐου, όπου θα μας επιτρέψει αυτή η Σύμβαση να έχουμε απόλυτο έλεγχο των καταναλώσεων νερού από το αντλιοστάσιο έως τους καταναλωτές, γεγονός που θα οδηγήσει και σε μείωση του κόστους καταγραφής και τιμολόγησης, αλλά και του μη τιμολογούμενου νερού. Είναι η πλέον μεγαλύτερη Σύμβαση, η πιο μεγάλη Σύμβαση στον Ελλαδικό χώρο.

Έχουμε φυσικά...αναβαθμίζουμε με ενεργειακό και περιβαλλοντολογικό πρόσημο τον Βιολογικό μας στην Σίνδο, ένα έργο 41.000.000 €, όπου λειτουργεί και η Μονάδα Συμπαγωγής 2,5 μεγαβάτ θερμικής ηλεκτρικής ενέργειας από βιαέριο, γεγονός που οδήγησε σε μείωση του ενεργειακού κόστους και φυσικά στα πλαίσια της κυκλικής οικονομίας, ενόψει κιόλας και της λειψυδρίας και των αποθεμάτων νερού στον Αλιάκμονα, χρησιμοποιούμε το επεξεργασμένο λύμα για την άρδευση της Χαλάστρας και χρησιμοποιούμε την ξηραμένη ιλύ, χρησιμοποιείται από γνωστή Τσιμεντοβιομηχανία.

Έχουμε φυσικά την επέκταση του διυλιστηρίου του νερού όπου διπλασιάζουμε την δυναμικότητά του και από τις 150.000 πάμε στις 300.000. Ένα έργο το οποίο χρηματοδοτείται από ΕΣΠΑ μέσω της Περιφέρειας Κεντρικής Μακεδονίας. Με το συγκεκριμένο, μόλις ολοκληρωθεί η επέκταση το 2027, θα τροφοδοτήσουμε περιοχές όπως είναι η Μυγδονία που έχει πρόβλημα νερού, το Παιδιατρικό του Φιλύρου, αλλά και τον Δήμο Θερμαϊκού, που λόγω των επενδύσεων που υπάρχουν, θα απαιτηθούν έξτρα ανάγκες σε νερό. Με την ολοκλήρωση του διυλιστηρίου νερού θα οδηγήσει σε μια αύξηση του κύκλου εργασιών 40% περίπου, ανεξάρτητα του αν ενόψει και του καινούργιου Νομοσχεδίου, είτε θα προμηθεύσουμε απλώς νερό, ή μπορεί να έχουμε και την διαχείριση.

Επίσης αναβαθμίζουμε και τον άλλον Βιολογικό που έχουμε στην Μηχανιώνα, ένα έργο 7,7 εκατομμυρίων €, όπου προβλέπεται και ένα Φωτοβολταϊκό Πάρκο 800 κιλοβάτ.

Έχουμε την αποπεράτωση του κτιρίου, του ημιτελούς κτιρίου το οποίο διαθέτουμε στην Τούμπα. Ένα κτίριο «φάντασμα» που υπήρχε ημιτελές αρκετά χρόνια.

Κάνουμε μια επέκταση της Συμφωνίας – Πλαίσιο για την ενίσχυση και την επισκευή του υδαταγωγού, έτσι ώστε να επισκευάσουμε τον αγωγό έως την είσοδο της πόλης. Ένα έργο 5.000.000€, που δεν επηρεάζει την καθημερινότητα, αφού η ενίσχυση και η επισκευή γίνεται εν λειτουργία.

Έχουμε πλέον το πολύπαθο έργο της ολοκλήρωσης της σύνδεσης των χαμηλών περιοχών της Θεσσαλονίκης, μέσω του K16 με τον Βιολογικό στην Σίνδο. Είναι ένα έργο 3,7 εκατομμύρια €, που τα 2,1 χρηματοδοτούνται από ΕΣΠΑ μέσω της Περιφέρειας Κεντρικής Μακεδονίας. Είμαστε στην φάση της προσωρινής παραλαβής του έργου, όπου πλέον γίνεται το αυτονόητο, μετά από 30 χρόνια, όλα τα αστικά λύματα του πολεοδομικού συγκροτήματος της Θεσσαλονίκης να καταλήγουν στον Βιολογικό μας στην Σίνδο. Και επιπλέον, από φέτος δεν είχαμε και το φαινόμενο του «Κόκκινου Δενδροποτάμου» που οι συμπολίτες μας το γνωρίζουν.

Και έχουμε και το SCADA αποχέτευση ένα έργο 1,4 εκατομμυρίων €, το οποίο θα ολοκληρωθεί τον Ιούνιο του 2025. Έργο περιβαλλοντικής προστασίας για τον Θερμαϊκό.

Τώρα, παρ' όλα αυτά, είμαστε σε μία διαδικασία για να βρούμε χρηματοδοτικά εργαλεία, για να μπορέσουμε να συμβασιοποιήσουμε τα έργα τα οποία βλέπετε στην διαφάνεια και προσανατολιζόμαστε στα λεγόμενα «Αγωνιστικά Προγράμματα» τα οποία πρόκειται να βγουν με λεφτά της

Ευρωπαϊκής Ένωσης, έχουμε καταρχήν την... όπου τα Τεύχη Δημοπράτησης είναι έτοιμα για όλα αυτά τα έργα. Έχουμε κατ' αρχήν την κατασκευή δύο δεξαμενών ύδρευσης στο διυλιστήριο. Μία διυλισμένου νερού 80.000 κυβικών και μία αντλήσεως 4.000 κυβικών, στα πλαίσια της αποθηκευτικότητας του δικτύου. Είναι το έργο 15.000.000 € για να πάμε νερό στον πρώην Καποδιστριακό Δήμο της Μυγδονίας, που παρουσιάζουν προβλήματα με μητρικά.

Είναι ένα έργο 8,5 εκατομμυρίων €, για να μπορέσουμε να υδροδοτήσουμε το Παιδιατρικό του Φιλύρου, ένα έργο το οποίο γίνεται με δωρεά του «Ιδρύματος Νιάρχου» και φυσικά θα μπορέσουμε να τροφοδοτήσουμε και περιοχές, όπως είναι το Ασβεστοχώρι, η Εξοχή και ο Χορτιάτης.

Από τα ταξίδια τα οποία κάναμε στο εξωτερικό, βλέποντας βέλτιστες πρακτικές, σκοπεύουμε στα πλαίσια του ψηφιακού μας μετασχηματισμού να συμβασιοποιήσουμε το Ολοκληρωμένο Σύστημα Εξυπηρέτησης Πελατών και Τιμολόγησης, ένα έργο 9,8 εκατομμυρίων ευρώ που θα είναι η καρδιά λειτουργίας της Εταιρείας, που δεν αφορά μόνο την τιμολόγηση, βλάβες και λειτουργίες των εγκαταστάσεων. Και έχουμε την αντικατάσταση των δικτύων αποχέτευσης στο αντλιοστάσιο της Ανάλυσης. Ένα έργο πολύ σημαντικό με τα προβλήματα που υπάρχουν στην περιοχή της Μαρτίου, 3,4 εκατομμυρίων €, όπου αυτό πλέον, το 2025, έχει συμβασιοποιηθεί.

Για το 2024 - όπως είπαμε - ισχυροποιήθηκαν τα έργα βελτίωσης στην περιοχή της Ανάλυσης. Ένα έργο 3,35 εκατομμυρίων €. Υπογράφηκε η κατασκευή του επιτελείου στο κτίριο της Τούμπας. Έχουμε την κατασκευή επεκτάσεων και ιδιωτικών διακλαδώσεων 1.000.000 €, το οποίο, έχουν πολλαπλασιαστεί πάρα πολύ οι ιδιωτικές διακλαδώσεις, που οφείλεται στην ανοικοδόμηση που παρατηρείται πολύ έντονα στην πόλη μας.

Βάζουμε και τον δυτικό θάλαμο της δεξαμενής Δ5, έτσι ώστε και ενόψει καλοκαιριού να έχουμε ποσότητες νερού στην Δυτική Θεσσαλονίκη, έτσι ώστε, να μην υπάρχει κανένα πρόβλημα.

Και φυσικά έχουμε και την μεγάλη Συμφωνία – Πλαίσιο για την εκπόνηση Μελετών, στα πλαίσια υλοποίησης του Επενδυτικού μας Σχεδίου. Ένα έργο προϋπολογισμού 5,7 εκατομμυρίων €, που έχουμε πλέον και ανάδοχο.

Έχουμε τα επείγοντα έργα αποχέτευσης για το 2023. Των δικτύων ύδρευσης Δυτικής Θεσσαλονίκης, ένα έργο 1,65 εκατομμυρίων € και φυσικά έχουμε την Συμφωνία – Πλαίσιο για την ενίσχυση και επισκευή του Υδαταγωγού της Αραβησσού.

Τώρα όσον αφορά την «ΕΥΑΘ Υπηρεσίες». Τον Φεβρουάριο του 2024 υπογράψαμε ένα Μνημόνιο Συνεργασίας με την ΔΕΥΑ Χίου. Το ίδιο έτος, τον Ιούλιο, υπογράφηκαν δύο Συμβάσεις για την παροχή Συμβουλευτικών Υπηρεσιών σε θέματα Γεωγραφικών Συστημάτων και απολύμανσης του νερού. Το έργο αυτό ολοκληρώθηκε στο τέλος του 2024 και τώρα είναι σε εξέλιξη η υπογραφή 3^{ης} Σύμβασης με την ΔΕΥΑ Χίου, με στόχο την προετοιμασία δημοπράτησης για την προμήθεια και εγκατάσταση εξοπλισμού χλωρίωσης και λειτουργίας και συντήρησης των Τοπικών Σταθμών χλωρίωσης για 5 έτη.

Όσον αφορά με την Περιφέρεια Νοτίου Αιγαίου, υπογράψαμε τον Σεπτέμβριο του 2024 Σύμβαση για την παρακολούθηση των ποιοτικών και ποσοτικών χαρακτηριστικών του νερού στον ταμιευτήρα του «Φράγματος του Γαδουρά». Είναι από εκεί πέρα που υδροδοτείται η Ρόδος και ο λόγος ο οποίος έγινε είναι ότι, λόγω των πυρκαγιών οι οποίες είχαν γίνει, να βλέπουμε εάν υπάρχουν... καμένη ύλη, στον ταμιευτήρα, αν φτάνει καμένη ύλη στον ταμιευτήρα του φράγματος.

Βελτίωση εξυπηρέτησης πελατών. Είναι ένας στόχος τον οποίον έχουμε βάλει ως Εταιρεία και προσφέρουμε νέες ψηφιακές υπηρεσίες, όπως η ..., η ... και την εφαρμογή στο κινητό που υπάρχει, όπου έχουμε 120.000 εγγεγραμμένους χρήστες, 43.000 συνδέσεις, 70.000 περίπου αιτήματα εξυπηρέτησης και 40.000 αναφορές βλαβών και σε αυτό θα πρέπει να πούμε ότι η ταυτοποίηση των χρηστών γίνεται μέσω του TAXISNET, οπότε έχουμε και επικαιροποιημένο πελατολόγιο.

Η στρατηγική μας σε θέματα E.S.G. τοποθετεί ισχυρά θεμέλια για το μέλλον. Όσον αφορά το περιβάλλον, επενδύουμε σε υποδομές και στην αναβάθμιση υπηρεσιών, και μάλιστα συνεργαζόμαστε με τους Δήμους για την αναβάθμιση των Βιολογικών που έχουν. Βελτιώνουμε την ενεργειακή απόδοση και μειώνουμε το περιβαλλοντολογικό μας αποτύπωμα. Μειώνουμε την κατανάλωση ενέργειας και γινόμαστε οι ίδιοι παραγωγοί από Α.Π.Ε.

Στόχος είναι η μείωση του ανθρακικού αποτυπώματος κατά 50% έως το 2030, το οποίο ήδη το έχουμε πιάσει με το PPA. Έχουμε φθάσει στο 80 και θα φθάσουμε στο 90.

Μείωση του υδατικού αποτυπώματος κατά 20% του 2030. Και η μείωση του μη τιμολογούμενου νερού κατά 50%, το οποίο θα τον φθάσουμε αυτόν τον στόχο θεωρούμε νωρίτερα, δεδομένου και του Διαγωνισμού των «έξυπνων» Υδρομέτρων ο οποίος συμβασιοποιείται.

Όσον αφορά στα πλαίσια της Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης για τις ευάλωτες ομάδες, έχουμε το Κοινωνικό Τιμολόγιο όπου έχουμε γύρω στους 50.000 συμπολίτες μας και γίνεται μέσω του «ΗΔΙΚΑ».

Επίσης κάνουμε Εκπαιδευτικά Προγράμματα για την ευαισθητοποίηση του κοινού, σχετικά με την βιώσιμη χρήση των υδάτινων πόρων, κατά κύριο λόγο στα σχολεία.

Όσον αφορά τα Στελέχη μας που είναι και η ραχοκοκαλιά της Εταιρείας, η ψυχή, κάνουμε Προγράμματα Κατάρτισης & Ανάπτυξης Δεξιοτήτων και συμμετέχουμε σε δράσεις Εθελοντισμού και κοινωνικής προσφοράς, ιδιαίτερα δε, την «Ημέρα Νερού», στην Έκθεση και την «Ημέρα Περιβάλλοντος».

Στα πλαίσια της Εταιρικής Διακυβέρνησης, βελτιώνουμε τις καλές πρακτικές Διακυβέρνησης για την διαφάνεια και την λογοδοσία στην λήψη αποφάσεων, με την ανάπτυξη και εφαρμογή νέων γνωστοποιήσεων και εφαρμόζουμε νέες πολιτικές και διαδικασίες για την καλύτερη διαχείριση των κινδύνων και των ευχερειών από την Κλιματική Κρίση γιατί είναι πλέον κάτι που τα αντιμετωπίζουμε. Είναι μια πλέον πραγματικότητα.

Όσον αφορά τα Αποτελέσματά μας για το 2024. Βλέπουμε ότι έχουμε μια άνοδο του κύκλου εργασιών και ο περιορισμός του κόστους οδήγησαν σε σημαντική και βιώσιμη αύξηση της κερδοφορίας. Βρισκόμαστε σε πάρα πολύ καλό δρόμο όσον αφορά την υλοποίηση του Επενδυτικού μας Σχεδίου, με μεγάλα έργα που μεταμορφώνουν το Σύστημα Ύδρευσης και Αποχέτευσης.

Επικεντρωθήκαμε στην άριστη εξυπηρέτηση των πελατών μας και επενδύσαμε στην Τεχνολογία και στα Συστήματα Περιβαλλοντικής Διαχείρισης, όπως είναι ISO 45.001, 13.168, 14.001 και 14.064. Επενδύσαμε στα Στελέχη μας και υλοποιούμε την στρατηγική μας για την επίτευξη των περιβαλλοντολογικών μας στόχων, εφαρμόζοντας τις αρχές της ενεργειακής αποδοτικότητας, της κυκλικής οικονομίας και φυσικά καλές πρακτικές διαχείρισης νερού.

Τέλος, στηρίζουμε την Τοπική Κοινωνία και παρέχουμε Εκπαιδευτικό και Κοινωνικό έργο.

Σας ευχαριστώ.

ΑΛΕΞΑΝΔΡΗΣ Δ.: Το παράρτημα είναι ο Ισολογισμός. Να μην κουράσω με νούμερα. Αρκεί να σας πω ότι το σύνολο του Ενεργητικού είναι: 240.000.000€ και το σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων στα 186.000.000€. Μεγάλα νούμερα. Ό,τι απορία έχετε, ό,τι θέλετε, ευχαρίστως να το εξηγήσουμε.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α: Οπότε τώρα νομίζω ότι είμαστε έτοιμοι για τις ερωτήσεις σας.

OPERATOR: Κυρίες και κύριοι, σας ενημερώνουμε ότι τώρα ξεκινάει η διαδικασία των ερωτήσεων και απαντήσεων. Μπορείτε να θέσετε την ερώτησή σας δια ζώσης, ή μέσω της διαδικτυακής πλατφόρμας χρησιμοποιώντας το πλαίσιο «Κάντε μία ερώτηση» στο κάτω μέρος της σελίδας παρουσίασης.

Και τώρα θα ήθελα να δώσω τον λόγο στην Διοίκηση.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Να ξεκινήσουμε με τους παρόντες. Φυσικά με την κυρία Καρολίδου, διατηρούμε τις παραδόσεις, διότι πρέπει να είμαστε συνεπείς. Να δώσουμε το μικρόφωνο στην κυρία Καρολίδου για να ακούγεται και σε όσους μας ακούνε.

ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Τώρα το άνοιξα. Ευχαριστώ. Σε ό,τι αφορά τα έργα, αυτό το διυλιστήριο νερού, η επέκταση, δεν ήταν να έχει προχωρήσει νωρίτερα; Ένα αυτό.

Δεύτερον. Πείτε μας, με ποιον υπογράφετε την Σύμβαση για τα «έξυπνα»;

Τρίτον. Κύριε Αλεξανδρή, είπατε για ρεκόρ καθαρών κερδών, που αυτό μας πάει μια 5ετία πίσω περίπου; Κάτι τέτοιο δεν είπατε στα καθαρά;

- ΑΛΕΞΑΝΔΡΗΣ Δ.: Αφήσαμε πίσω τις δύο προηγούμενες χρήσεις, που ήταν, η μία ζημιογόνα, όσον αφορά τις Εταιρείες και η περσινή που ήταν ελαφρώς κερδοφόρα κατά ένα εκατομμύριο.
- ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Ωραία. Αυτά τα κέρδη - ρεκόρ που μας πάνε πότε; Το ρεκόρ αφορά και ως ποσοστό επί του κύκλου εργασιών, ή στο απόλυτο νούμερο;
- ΑΛΕΞΑΝΔΡΗΣ Δ.: Όχι, όχι, δεν είναι ρεκόρ. Η Εταιρεία έχει πετύχει και ψηλότερους στόχους, αλλά θεωρούμε ότι θα πάμε προς τα εκεί. Αφήσαμε πίσω τις δυσκολίες.
- ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Μάλιστα. Θα μας πείτε... πέρυσι τι μέρισμα είχατε δώσει; 0,...
- ΑΛΕΞΑΝΔΡΗΣ Δ.: 1.000.000, σχεδόν όλα τα καθαρά μας κέρδη.
- ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Όχι, όχι...όχι...ανά τεμάχιο...
- ΑΛΕΞΑΝΔΡΗΣ Δ.: Δεν το θυμάμαι τώρα...
- ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Γιατί φέτος προτείνετε 0,55;
- ΑΛΕΞΑΝΔΡΗΣ Δ.: 9,0550 είναι το προτεινόμενο φέτος και πέρυσι ήταν 0,0020 τόσο.
- ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Okay, okay. Προς το παρόν ευχαριστώ. Αυτά.
- ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Ευχαριστούμε κυρία Καρολίδου...
- ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Λοιπόν, τώρα, το διυλιστήριο νερού ήταν να τελειώσει τέλος του '26. Ο λόγος που πάει τέλος '27, μαζί και με την λειτουργία, την δοκιμαστική λειτουργία, είναι ότι λόγω της εφοδιαστικής αλυσίδας, επειδή αφορά σύγχρονο εξοπλισμό, καθυστέρησαν από το εξωτερικό. Και λόγω του γεγονότος ότι οι Μελέτες με τις οποίες δημοπρατήθηκε το έργο έγιναν το 2010 και το έργο συμβασιοποιήθηκε το 2024, θα έπρεπε...έχουν αλλάξει οι Κανονισμοί, π.χ. σκυροδέματος, οπότε πρέπει να πάει με τους καινούργιους Κανονισμούς. Άρα έπρεπε να γίνουν,

επικαιροποίηση των Μελετών, να εγκριθούν από την Διαχειριστική Αρχή, για να μπορέσει να πάρει πιστοποίηση.

Τώρα η άλλη ερώτηση ήταν για τα «έξυπνα» υδρόμετρα. Ουσιαστικά έχουμε δύο αναδόχους. Θα είναι μία Συμφωνία - Πλαίσιο. Θα ξεκινήσουμε με 50.000 υδρόμετρα, 25.000 ο ένας που θα είναι η «ΜΕΣΟΓΕΙΟΣ», Κοινοπραξία που Leader θα είναι η «ΜΕΣΟΓΕΙΟΣ» και η άλλη θα είναι η «ΑΧΑΪΚΗ» ένα consortium. Δύο δηλαδή. Ο καθένας θα πάρει 25.000 και ανάλογα με το ποιος είναι πιο αποδοτικός, γιατί θα έχουν δύο διαφορετικά είδη υδρομέτρων, το ένα θα είναι «Deal», το άλλο «ITRO», θα πάμε στις επόμενες 25.000 και θα δίνουμε κατ' αποκοπή τμήματα. Θα ξεκινήσουμε πάντως από το Κέντρο, όσον αφορά την τοποθέτηση των «έξυπνων» υδρομέτρων.

ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Ναι, εννοείται...Υπήρξε αύξηση στην τιμολόγηση, έτσι;

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Όχι, όχι.

ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Τι γίνεται με αυτό το πράγμα;

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Λοιπόν, τώρα τι έχει γίνει όσον αφορά με τα τιμολόγια. Εμάς η τιμολογιακή πολιτική ήταν μέχρι το 2023. '24 και '25 συνεχίζουμε την ίδια τιμολογιακή πολιτική, γιατί πλέον έχουμε ρυθμιστή ύδατος που είναι η ΡΑΑΕΥ. Πριν ενάμιση μήνα πήραμε...εμείς κάναμε βέβαια την πρότασή μας η οποία...Βέβαια με τα δεδομένα... έχουν αλλάξει, με την έννοια ότι, πριν έχουμε την ΡΑΑΕΥ, η οποία λειτουργεί. Πριν ενάμιση μήνα γίνανε πάροχοι ύδατος, πιστοποιημένοι πάροχοι ύδατος και ενώ εμάς η τιμολογιακή πολιτική μας βασιζόνταν στο κόστος ανάκτησης, τώρα η ΡΑΑΕΥ, πριν κιάλας 15 -20 ημέρες την προετοιμάζουμε, μας ζήτησαν κάποια στοιχεία, ενόψει της τιμολογιακής πολιτικής, που θα βγει, όχι μόνο για μας, γενικότερα για όλες τις ΔΕΥΑ και για την ΕΥΔΑΠ, όσον αφορά την περιουσιακή βάση. Οπότε πρέπει να στείλουμε αυτά τα στοιχεία, να δούμε τι θα βγάλει ως

κόστος ανάκτησης η ΡΑΑΕΥ και μετά να επανέλθουμε με προτεινόμενη τιμολογιακή πολιτική...Θα πάρει, λογικά...

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α: Υπολογίζουμε το '26 να μας λένε τιμολογιακή πολιτική...

ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Μέχρι τότε;

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α: Με μέτρο και σύνεση. Παρότι θέλουμε να κάνουμε πωλήσεις...

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Για να μην πούμε το νερό, νεράκι.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Έχουμε από την αίθουσα κάποια άλλη ερώτηση; Τότε να δούμε κάποιες ερωτήσεις που ήρθαν από το Διαδίκτυο, ακριβώς στο θέμα του μέτρου της σύνεσης. Είναι: Ποιες είναι οι εκτιμήσεις της ΕΥΑΘ για τον κίνδυνο ανομβρίας και τις επιπτώσεις στην Εταιρεία;

Νομίζω το είπα και στην εισαγωγική μου τοποθέτηση. Προφανώς μας απασχολεί πάρα πολύ το θέμα, γι' αυτό δώσαμε και αναθέσαμε μια Μελέτη σε Ειδικούς, Ομάδα Υδρογεωλόγων, να δούμε μεσοπρόθεσμα ποια είναι η κατάσταση, οι προοπτικές του Αλιάκμονα, γιατί πρωτίστως από εκεί υδρευόμαστε. Παρ' ότι, να το πω θετικά, παρ' ότι υπάρχει μία μείωση στα νερά του Αλιάκμονα, δεν δείχνει ότι θα υπάρξει κίνδυνος για την υδροδότηση της Θεσσαλονίκης και της ευρύτερης περιοχής για τα επόμενα 5 χρόνια. Είναι ο χώρος στον οποίο μπορεί να κάνει κανείς μια ασφαλή πρόβλεψη. Οπότε το σύνθημα είναι ότι, δεν ανησυχούμε, αλλά και δεν εφησυχάζουμε. Συνεχίζουμε τις προσπάθειες για να έχουμε αποδοτικότερη διαχείριση του νερού και να έχουμε μία -όσο γίνεται - πιο σταθμισμένη χρήση των επιφανειακών και των υπόγειων υδάτων, αλλά κατά την γνώμη μας είναι σαφές ότι στο μέλλον, αν δεν γίνει μια ολιστική διαχείριση του νερού που αφορά κυρίως τον αγροτικό τομέα και τις ανάγκες άρδευσης, δεν θα μπορέσουμε να έχουμε μια συνολική καλή στρατηγική για την Κεντρική Μακεδονία και την χώρα.

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Πρέπει να προχωρούμε σε άλλες Διμερείς Συμβάσεις προμήθειας ηλεκτρικής ενέργειας. Εμάς οι ανάγκες μας όταν βγάλαμε το ΡΡΑ's και το οποίο, το μίγμα αιολικού - φωτοβολταϊκού βγήκε από το ενεργειακό μας προφίλ, μας έχει σε μια μεγάλη Εταιρεία.

Οι ανάγκες μας με την εξοικονόμηση ενέργειας που έχουμε κάνει, είναι 113 γιγαβατώρες. Η Σύμβαση που έχουμε για τα ΡΡΑ είναι 100. 75 που ξεκίνησαν άμεσα γιγαβατώρες και 25 που θα ξεκινήσουμε από 1^η Ιουνίου. Άρα υπολείπεται, είμαστε δηλαδή Α.Π.Ε. 98%. Άρα με τα τωρινά δεδομένα δεν θα μπούμε σε μια διαδικασία να κάνουμε...γιατί εμείς θέλουμε τα ΡΡΑ's για να βιώσουμε το ενεργειακό μας κόστος. Δεν θέλουμε να «βγάλουμε λεφτά».

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Η επόμενη είναι;

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Τώρα, οι απαιτήσεις, ναι, αυξήθηκαν κι άλλο. Είναι σε πολύ υψηλά επίπεδα. Τι τρόπους χρησιμοποιούμε για την αποτελεσματική είσπραξή τους;

Οι απαιτήσεις αυξήθηκαν, γιατί ενόψει covid είχαμε λίγο μία πιο χαλαρή πολιτική. Βέβαια, τώρα, είμαστε από τις πρώτες Εταιρείες οι οποίες έχουμε συνδεθεί ηλεκτρονικά με την ΑΑΔΕ, οπότε όλα τα χρέη πηγαίνουν ληξιπρόθεσμα στην ΑΑΔΕ. Πήραμε πριν δύο μήνες, πριν δύο με τρεις μήνες, πήραμε αυτή την πιστοποίηση και έγκριση.

Μας επηρεάζει ο νέος Κανονισμός του Χρηματιστηρίου για την διασπορά; Και αν, ναι, τι πρέπει να έχουμε;

Ναι. Μας επηρεάζει. Πρέπει να έχουμε διασπορά 25% και πάνω και εμείς έχουμε 20%. Ήδη γίνονται οι συζητήσεις με το Υπουργείο Οικονομικών. Θα πρέπει και καταλήξαμε και θα γίνει και σύντομα αυτό, ότι ο μόνος ο οποίος μπορεί να πουλήσει είναι το Υπερταμείο, πρώην ΤΑΥΠΕΔ, τουλάχιστον ένα 4,7%. Οπότε είμαστε σε αυτό τον δρόμο και θα γίνει με placement.

Οι επενδύσεις είναι 208.000.000 € για το διάστημα 2025 -2028. Κατευθυνόμαστε στις υποδομές, στην ψηφιοποίηση και στην μείωση του ανθρακικού και περιβαλλοντικού αποτυπώματος.

Από αυτές τις επενδύσεις τι ποσοστό είναι επιδοτούμενες; Περί τα 40.000.000 € είναι από ΕΣΠΑ και τα υπόλοιπα είναι με ίδια κεφάλαια και προφανώς με τα ολιστικά που θα προκύψουν, κάποια έργα θα μπορέσουν να ενταχθούν, ιδιαίτερα τα έργα τα οποία είναι σε πορείες πλαίσιο.

Η επόμενη ερώτηση είναι ότι: Έχοντας τόσο μεγάλο ταμείο, γιατί επιλέγουμε να έχουμε τόσο χαμηλή διανομή κερδών;

Γιατί πρώτον, έχουμε ένα μεγάλο Επενδυτικό Πρόγραμμα το οποίο τρέχουμε. Και δεύτερον, γνωρίζετε όλοι το Νομοσχέδιο το οποίο έχει γίνει για τις συνενώσεις των όμορων ΔΕΥΑ. Ο συγκεκριμένος Νόμος έχει περάσει και από Διαβούλευση. Άρα, πρέπει να έχουμε διαθέσιμα κεφάλαια, εάν και εφόσον προχωρήσει το συγκεκριμένο Νομοσχέδιο, αλλά και να μην προχωρήσει, υπάρχουν ήδη ΔΕΥΑ που εθελοντικά θέλουν να έρθουν σε μας, να έχουμε οδηγία για να μπορέσουμε να κάνουμε τις αναγκαίες επενδύσεις.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: ...208.

ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: δηλαδή πέφτει μέρος...

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Ναι, μέρος, μέρος, γιατί είναι...

ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: ...λέτε εδώ, επενδύσεις 150.000.000€ σε έργα, 58.000.000€ σε νέες Συμβάσεις.

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Ναι.

ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Είναι αυτές που υπογράφηκαν; Θα υπογραφούν;

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Θα υπογραφούν. Θα υπογραφούν. Είναι οι επεκτάσεις, Μυγδονία, Ε.Ρ.Ρ., όλα αυτά.

Τα καθαρά κέρδη την περίοδο 2011 - 2019, δηλαδή την περίοδο την περίοδο της κρίσης, ήταν 15.000.000 € το χρόνο κατά μέσο όρο. Από τότε που ανέλαβε η νέα Διοίκηση τα κέρδη μειώθηκαν δραματικά. Την διετία 2020-2021 μειώθηκαν σε δεκάδες εκατομμύρια το χρόνο. Το 2022 είχαμε ζημιές, κάτι που ήταν πρωτοφανές για την Εταιρεία. Πέρσι είχαμε ελάχιστα κέρδη και φέτος είχαμε κέρδη μόνο 6.000.000 €.

Η ερώτηση είναι: Αφού περάσατε πια..., πέρασε πια η ενεργειακή κρίση στην οποία η Διοίκηση είχε αποδώσει τα κακά αποτελέσματα, γιατί η Εταιρεία συνεχίζει να βγάζει φτωχά αποτελέσματα σε σχέση με αυτά της περιόδου 2011 - 2019;

Και μία δεύτερη ερώτηση: Πότε εκτιμάτε ότι θα βγάλει η ΡΑΑΕΥΡΑΑΕΥ την απόφαση αύξηση τιμολογίων και πόση περίπου θα είναι η αύξηση, σύμφωνα με τις εκτιμήσεις της ζήτησης.;

Θα ξεκινήσω με το δεύτερο. Είπαμε ότι, ευελπιστούμε, αυτό που ανέφερε και ο Πρόεδρος, το 2026 να έχουμε. Τώρα πόσο θα είναι η αύξηση με βάση...δεν μπορούμε να κάνουμε κάποια εκτίμηση, αν δεν δούμε τον τρόπο υπολογισμό της ΡΑΑΕΥ.

Τώρα όσον αφορά που αναφέρει ότι για την περίοδο 2011-2019, ότι είχαμε περισσότερα κέρδη, ενώ τώρα δεν έχουμε, καταρχήν έχουμε ένα μεγάλο επενδυτικό πλάνο, το οποίο χρηματοδοτείται από τα κεφάλαια τα οποία έχουμε.

Την περίοδο '11 -'19 ήταν απλώς οι συντηρήσεις των εγκαταστάσεων, χωρίς να είναι σε εξέλιξη κανένα μεγάλο έργο. Από κει και πέρα, όντως το ενεργειακό κόστος μας έκανε μεγάλη ζημιά, γιατί είχαμε σταθερά τιμολόγια τα οποία δεν μπορούσαμε να τα αυξήσουμε, λόγω του ότι υπήρχε το ΦΕΚ, παρ' όλα αυτά

όμως, αντιδράσαμε γρήγορα και μειώσαμε το ενεργειακό κόστος.

Οι επενδύσεις οι οποίες κάνουμε φαίνεται αποδίδουν, και θα οδηγήσουν μακροπρόθεσμα σε μεγαλύτερα καθαρά κέρδη.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Να πούμε και κάτι ακόμη, ότι, ένας λόγος που το διάστημα από το '15 μέχρι το '19 υπήρχαν τόσο μεγάλα κέρδη, να θυμίσω ότι ήταν με Μνημονιακούς Νόμους. Είχαν περικοπεί οι μισθοί του Προσωπικού της Εταιρείας σε ένα ποσοστό σχεδόν 30%, κοντά 40%, το οποίο, με Νομοθετική Ρύθμιση μετά το '19 σιγά - σιγά άρχιζε να αντισταθμίζεται. Δεν αποκαταστάθηκε πλήρως, αλλά τέλος πάντων, σε σημαντικό βαθμό. Δηλαδή είναι εύκολο, άμα κόψεις 40% τις δαπάνες εργασίας και δεν κάνεις επενδύσεις, είναι πολύ ωραίο να βγάλεις κέρδη. Γιατί δεν λέω ότι το έκανε...ειδικά για τις δαπάνες εργασίες δεν ήταν επιλογή των προηγούμενων Διοικήσεων έτσι; Ήταν επιβεβλημένη πολιτική. Επομένως καλό είναι να το παίρνουμε και αυτό υπόψη μας.

Τέλος, να πούμε επίσης ότι, η Εταιρεία είχε φθάσει πριν από 3 χρόνια να έχει το ελάχιστο Προσωπικό από ιδρύσεώς της περίπου, το οποίο ακριβώς επίσης δεν βοηθούσε και τώρα σιγά - σιγά επανερχόμαστε σε ένα σχετικά καλό νούμερο, το οποίο είναι μια δυναμική διαδικασία. Φυσικά κόσμος φεύγει στην σύνταξη, ευνόητο είναι να πληρωθούν κ.ο.κ. Άρα, επομένως, ο βασικός λόγος...Δύο λόγοι, δεν γινόντουσαν επενδύσεις και είχε μειωθεί η δαπάνη, είχαν μειωθεί οι δαπάνες εργασίας με μαχαίρι.

ΑΛΕΞΑΝΔΡΗΣ Δ.: Επίσης να συμπληρώσω ότι, κακώς γίνεται αναφορά ότι η ενεργειακή κρίση έχει περάσει. Να θυμίσω ότι, στην διετία - τριετία, '16 - 17 - '18 και '19, το ενεργειακό κόστος της Εταιρείας ήταν από 9.000.000 μέχρι 12.000.000. Και φέτος, που λέμε ότι έχει περάσει, αλλά δεν έχει περάσει στην ουσία, είναι 19.000.000€ και με την βοήθεια του PPA. Αν δεν είχαμε το PPA θα ήμασταν πάνω από τα 20.000.000.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Να το πούμε σε τιμές μεγαβατώρας. Το 2018 η μεγαβατώρα ήταν περίπου στα 68€. Το '21 έφθασε στα 200 κάτι €, αυτή την στιγμή σταθμικά είναι γύρω στα 125 με 130€. Με το ΡΡΑ αντισταθμίζουμε ένα μέρος της διαφοράς. Δηλαδή, και για όποιον ενδιαφέρεται, οι εκτιμήσεις είναι ότι δεν πρόκειται να ξαναδούμε τιμές ηλεκτρικής ενέργειας επιπέδου 2018 και αυτό δεν έχει να κάνει μόνο με τον πόλεμο της Ουκρανίας, ή οτιδήποτε άλλο.

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Να πω επίσης, αναφέρει, για το «κτίριο φάντασμα» στην Τούμπα, πώς θα αξιοποιηθεί; Ουσιαστικά θα μεταφερθούν όλες οι Διευθύνσεις τις οποίες έχουμε στο Τσιμισκή, στο παλιό, στο «κτίριο αποχέτευσης» όπως το αποκαλούμε.

Όσον αφορά για το κόστος του Επενδυτικού Προγράμματος, περίπου θα είναι 1/3 ίδια κεφάλαια, 1/3 ΕΣΠΑ και 1/3 δανεισμός. Εντάξει, αν καταφέρουμε και πάρουμε περισσότερα Ευρωπαϊκά κονδύλια, φυσικά το έχουμε ως προτεραιότητα και ως την τελευταία λύση θα έχουμε τον δανεισμό.

Η άλλη ερώτηση είναι, αν υπάρχει σχεδιασμός έτσι ώστε η ΕΥΑΘ να απορροφήσει άλλες Εταιρείες Ύδρευσης γειτονικών περιοχών. Δεν υπάρχει σχεδιασμός και γίνονται συζητήσεις, πέρα από το Νομοσχέδιο, από ΔΕΥΑ οι οποίες οικειοθελώς θέλουν να έρθουν σε μας. Υπάρχουν δύο - τρεις οι οποίοι το λένε κιόλας. ...Χορτιάτη και Μυγδονία ας πούμε και η Χαλκηδόνα...συγγνώμη και η Χαλκηδόνα.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Τώρα πάμε στις ερωτήσεις τις...και πάλι ξαναρωτήθηκε το θέμα για τιμολογιακή πολιτική. Περιμένουμε. Δεν είναι στο χέρι μας. Εμείς το είχαμε θέσει το θέμα εδώ και δυόμισι χρόνια.

ΑΛΕΞΑΝΔΡΗΣ Δ.: Επίσης υπάρχει μια ερώτηση: Ο φόρος που αντιστοιχεί για το 2024 είναι κοντά στο 30%. Γιατί συμβαίνει αυτό; Είναι πολύ καλή ερώτηση. Την είπα. Ο φορολογικός συντελεστής είναι

22%. Εγώ να σας ενημερώσω ότι οι Οικονομικές μας Καταστάσεις έχουν ήδη αναρτηθεί στο site. Αν ρίξετε μια ματιά στην σημείωση 29 που αναφέρεται στον φόρο εισοδήματος και συγκεκριμένα στην 139 σελίδα, θα δείτε ότι, ο φόρος εξαρτάται, όχι μόνο από το...και από άλλους παράγοντες. Διαφέρει δηλαδή ο φορολογικός συντελεστής από τον ονομαστικό συντελεστή του 22% και έχουμε κάποιες εκπτώσεις από τις δαπάνες, αναμορφώσεις δηλαδή, καθώς και το βασικότερο, οι διαφορές μεταξύ λογιστικής και φορολογικής βάσης.

Επίσης μια άλλη ερώτηση είναι, για τις μεταβολές στην εύλογη αξία παραγώνων αντιστάθμισης ταμειακών ροών 5.827. Τι ακριβώς είναι αυτό;

Αυτό είναι αυτό που συζητάμε τόση ώρα. Είναι το παράγωγο, το P.P.A. που έχουμε. Φυσικά εμείς δεν το έχουμε για να κερδοσκοπήσουμε το P.P.A. Το κάναμε για να αντισταθμίσουμε τον κίνδυνο. Γίνεται υποχρεωτικά, κάνουμε, τρέχουμε μια εργασία αποτίμησης του παραγώγου και υπολογίζουμε και την φέρνουμε αυτή την αξία στις Οικονομικές μας Καταστάσεις.

Εκεί λοιπόν, θα το δείτε, αν θέλετε, στην σημείωση 12 των Οικονομικών Καταστάσεων και στην σελίδα 121, γίνεται πολύ καλή αναφορά.

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Έχουμε μία ερώτηση από την κυρία Γεωργιάδου, για την μείωση του θετικού αποτυπώματος. Έχει φθάσει αυτή την στιγμή στο 80%; Ναι. Όταν έχουμε ανάγκη 113 γιγαβατώρες να έχουμε το '15 το αιολικό...

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α. Ναι. Είναι λίγο χαμηλότερα για την ακρίβεια, γιατί έχουμε και τα υγρά καύσιμα και οτιδήποτε άλλο. Θα δημοσιοποιηθεί τον άλλο μήνα λογικά η Ετήσια Έκθεση της Μελέτης του ανθρακικού αποτυπώματος που θα είναι τα πιο πρόσφατα στοιχεία.

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Τώρα όσον αφορά για το ότι ψηφιοποιήσαμε όλα τα αρχεία μας. Έχουμε το portal πελατών. Τώρα μέσα στο Μάιο θα κάνουμε και το sandbox για τους πελάτες μας. Όσον αφορά το ERP έχουμε με άλλες Εταιρείες της Ευρώπης...καταλήξαμε στο γεγονός ότι θα πρέπει να είναι η καρδιά λειτουργίας της Εταιρείας, όπως το προανέφερα κιόλας, όπου όλες οι λειτουργίες θα κολλάνε πάνω στο ERP έτσι ώστε ανά πάσα στιγμή να ξέρουμε σε κάθε σημείο της Εταιρείας τι ακριβώς γίνεται.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Νομίζω για την νέα τιμολογιακή πολιτική το είπαμε αρκετές φορές, όπως επίσης και για τις συγχωνεύσεις. Περιμένουμε να δούμε, πού θα καταλήξει η πολιτική ηγεσία, μετά την ολοκλήρωση της διαδικασίας Διαβούλευσης και σε ό,τι αφορά για το προβλεπόμενο όφελος από το PPA για το 2025, οτιδήποτε είναι κοντά στα 2.000.000 θα είναι καλό. Το είχαμε πει πέρυσι και πέσαμε στα 1,96 -2,06 κάπου εκεί. Ελπίζω...νομίζω λογικά και φέτος...Εξαρτάται πάρα πολύ από το πώς θα κινηθεί η αγορά.

Καλό είναι να έχει κανείς κατά νου όταν συζητά για τα PPAς ότι το πραγματικό όφελος είναι η τιμή την οποία έχεις συμβολαιοποιήσει, σε σχέση με την τιμή της αγοράς. Η τιμή της αγοράς εξαρτάται προφανώς, από το πώς πηγαίνει η προσφορά και ζήτηση κάθε μήνα, κάθε μέρα στην πραγματικότητα. Ποιες είναι οι καιρικές συνθήκες, για το εάν έχουμε μεγάλη συνεισφορά ή όχι των Α.Π.Ε. Και φυσικά, ποια θα είναι η τιμή του φυσικού αερίου στις διεθνείς αγορές, γιατί δεν παύει να είναι αυτή που τελικά οδηγεί την χονδρική αγορά, την χονδρική τιμή αγοράς και καθορίζει την οριακή τιμή του συστήματος.

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Μια ερώτηση είναι, αν έχουμε υιοθετήσει πολιτικές Τεχνητής Νοημοσύνης. Εν γένει, τι πολιτικές για την συγκράτηση μείωσης του εργατικού κόστους υπάρχουν και δρομολογούνται σε αυτό...απάντησε εσύ, γιατί θα κάνεις και μια παρουσίαση τον Μάιο...

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α: Ναι. Κάναμε...ξεκινήσαμε εδώ και ενάμιση περίπου χρόνο πιλοτικά και θα προχωρήσουμε προφανώς και σε ευρύτερες εφαρμογές, να αξιοποιούμε τις δυνατότητες της Τεχνητής Νοημοσύνης, για τον καλύτερο έλεγχο της λειτουργίας των δικτύων, ξεκινώντας από την αποχέτευση και δη σε σχέση με τα όμβρια. Έχουμε σε λειτουργία ένα σύστημα που επιτρέπει την πρόβλεψη του φορτίου που δέχονται οι αγωγοί των ομβρίων, σε σχέση με τις καιρικές συνθήκες και τον έλεγχό τους στο να αποφεύγονται οι υπερχειλίσσεις. Θα επεκτείνουμε αυτό το μοντέλο και κοιτάμε συνεχώς, τι άλλες δυνατότητες μπορούμε να κάνουμε για να αξιοποιήσουμε τέτοιες...εργαλεία του «ΑΙ» και κυκλοφορούν και πολλά στην αγορά, να δούμε τι μπορούμε να κάνουμε και για τα δίκτυα ύδρευσης, ώστε να ...

ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Αυτά είναι προγνωστικά...

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α: Αυτά είναι προγνωστικά, αλλά το μεγάλο τους καλό είναι ότι, δεν χρειάζεσαι τους αισθητήρες που θα χρειαζόσουν, να στο πω έτσι, με ένα συμβατικό τρόπο. Μπορείς να προβλέψεις, να κάνεις την πρόγνωση, χωρίς να έχεις σκληρά δεδομένα, αξιοποιώντας, αφενός μεν, τα πολλά δεδομένα το Big Data από το ιστορικό υπόβαθρο, αφετέρου δε, το τι περιμένεις να δεις από τον καιρό και παρακολουθώντας σε λιγότερα σημεία του δικτύου την πραγματική κατάσταση, σε σχέση με τον παλιό αναλογικό - ας το πω έτσι - τρόπο που έπρεπε να έχεις παντού αισθητήρες.

ΚΑΡΟΛΙΔΟΥ: Θα μας πείτε και το τετράμηνο πώς πάει; Σε επίπεδο καταναλώσεων τουλάχιστον. Αν δεν μπορείτε να πείτε...

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α: Δεν μπορούμε να πούμε...

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Πάντως γενικά, λόγω και της ανοικοδόμησης, η κατανάλωση έχει αυξηθεί. Λόγω και της ανοικοδόμησης η κατανάλωση έχει αυξηθεί. Βλέπετε παντού κτίζονται καινούργιες οικοδομές.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Συμπάσχουμε, κυρία Καρολίδου...

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Τώρα όσον αφορά, γιατί υπάρχει και μια ερώτηση για τις εισπράξεις, είμαστε από τις λίγες Εταιρείες που είμαστε διασυνδεδεμένες με την ΑΑΔΕ. Δηλαδή, το team της Πληροφορικής, μετά από δοκιμαστική λειτουργία σε περιβάλλον εναρμονισμένο με την ΑΑΔΕ, καταφέραμε πλέον και έχει βγει και η αντίστοιχη απόφαση να μπορούμε απευθείας να τα στέλνουμε στην ΑΑΔΕ.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Έχουμε κάτι άλλο;

ΑΜΑΝΑΤΙΔΗΣ Α.: Όχι, όχι.

ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΣ Α.: Άρα νομίζω ότι στο σημείο αυτό ολοκληρώνεται και η διαδικασία των ερωτήσεων και απαντήσεων. Θα θέλαμε να σας ευχαριστήσουμε πολύ για την συμμετοχή σας και την παρουσία σας. Και θα ανανεώσουμε το ραντεβού μας με τους ενδιαφέροντες στην Τακτική Γενική Συνέλευση των μετόχων που θα είναι στις 22 Μαΐου.

Ευχαριστούμε πάρα πολύ και καλό μεσημέρι.